

Aktuelle Fort- und Weiterbildungsangebote

Erste Erfahrungen mit den bereits durchgeführten online Schulungen bestätigen, dass effiziente Aus- und Weiterbildung auch ohne Präsenzveranstaltungen möglich sind. Geringer Zeit- und Kostenaufwand und höhere Präsenz der Mitarbeiter im Unternehmen, sind klaren Vorteile von digitalen Schulungsangeboten.

Aktuelle Informationen zu allen Schulungen finden Sie unter: www.baustoff-ausbildung.at.

Digitale Schulungsangeboten sind aber auch Grenzen gesetzt, nicht jedes Thema ist online zu transportieren.

Deshalb setzt das österreichische Baustoffausbildungszentrum derzeit vermehrt auf Schulungsinhalte, die sehr gut über Videokonferenzen vermittelt werden können. Ein Schwerpunkt gilt dem betriebswirtschaftlichem Know How. Hier werden Seminare, die speziell für unterschiedliche Aufgabenbereiche in den Unternehmen zugeschnitten wurden, angeboten.

Nur der Themenkreis Persönlichkeitsentwicklung, ein Modul das auch für die Ausbildung zum Diplombauproduktefachberater vorgeschrieben wird, soll laut derzeitiger Planung ab April in Präsenzseminaren behandelt werden. Kommunikation und Rhetorik, der Business-Knigge für Einsteiger/Lehrlinge und das Seminar Schlagfertigkeit für den Vertrieb, 10 Methoden für sprachlose Kunden sind Schulungsveranstaltungen die nach Möglichkeit und unter Berücksichtigung aller erforderlicher Sicherheitsmaßnahmen im Raum Linz durchgeführt werden.

Ein weiterer Schwerpunkt der derzeit ausgearbeitet und voraussichtlich erst ab Juni gestartet wird, sind Führungskräfte Seminare. Das Angebot wird konkret auf jenen Personenkreis zugeschnitten, der vor der Herausforderung steht Führungsaufgaben neu zu übernehmen, sei es als Betriebsnachfolger, oder als Mitarbeiter der vom Kollegen zum Vorgesetzten wird. Interessenten können sich heute schon im Baustoffausbildungszentrum informieren, bzw. vormerken lassen.

SCHULUNGSANGEBOT

Datum	Seminartitel	Ort
Betriebswirtschaftslehre		
15. + 16. 2. 2021	Im Einkauf liegt der Gewinn	Webinar
4. + 5. 3. 2021	Das Führung Cockpit: Unternehmenssteuerung mit Kennzahlen	Webinar
4. + 5. 3. 2021	Erfolgreich im Aussendienst Selbstmanagement und professionelle Verhandlungsführung als entscheidender Faktor	Webinar
19. + 22. 3. 2021	Lager- und Bestandsmanagement 4.0, Prozesse und Organisation optimieren	Webinar
19. + 22. 3. 2021	Lageristen und Fahrer als Aushängeschild, mehr zufriedene Kunden durch gute Lager- und Fuhrparkmitarbeiter	Webinar
30.03.2021	Preismanagement 4.0	Webinar
Verkaufstechnik		
15.03.2021	Abschlussorientiertes Angebotsmanagement	Webinar mit 4 Modulen
23. 3. + 9. 4. 2021	Social Media für den Baustoffhandel	Webinar
8., 15., 22.4.2021	Verkaufskompetenz kompakt	Webinar mit 3 Modulen
19.04.2021	Schlagfertigkeit für den Vertrieb, 10 Methoden für sprachlose Kunden	Großraum Linz
26.04.2021	Chancen und Risiken des digitalen Verkaufs, Onlineberatungsleistungen	Großraum Linz
Persönlichkeitsbildung		
12.04.2021	Der Business-Knigge für Einsteiger und Lehrlinge	Großraum Linz
14. + 15. 4. 2021	Kommunikation und Rhetorik	Großraum Linz