

## ba-Seminarprogramm

# Neu im Herbst und Winter

Die neue Seminarsaison beginnt und Interessierte können unter eine ganzen Reihe von Webinaren aber auch Präsenzveranstaltungen wählen.

Viel Neues, aber auch Bewährtes bietet das Österreichische Baustoff Ausbildungszentrum in der Seminarsaison 22/23!

Nachfolgend sind die ersten buchbaren Termine angeführt.

Auf der ba-homepage unter dem neuen Menüpunkt „Online Kurse“ - befinden sich kostenfreie und kostenpflichtige Webinar Aufzeichnungen. Die 13-teilige Webinar Reihe „Grundwissen für den Baustoffhandel“ wird noch 2022 um drei weitere Module ergänzt, damit stehen bis Jahresende bereits fünf Module zur Verfügung!

### Webinare

#### **Nachhaltiges Bauen**

Nachhaltigkeit von Baustoffen, Sanierung, Energieeffizienz  
Online Webinar bestehend aus 4 Modulen mit 16 Bildungseinheiten

#### **Betriebswirtschaft**

Lageristen & Fahrer als Aushängeschild  
Mehr zufriedene Kunden durch gute Lager- und Fuhrparkmitarbeiter

#### **Betriebswirtschaft**

Erfolgreich im Außendienst  
Selbstmanagement und professionelle Verhandlungsführung als entscheidender Faktor

#### **Persönlichkeitsbildung**

5 Sterne Service am Telefon.

#### **Persönlichkeitsbildung**

Der Business-Knigge für Einsteiger und Lehrlinge

#### **Betriebswirtschaft**

Betriebswirtschaft für den Baustoffhandel

Informationen und Anmeldungen unter  
<https://baustoff-ausbildung.at/Seminarkalender>

### Präsenzveranstaltungen

#### **ARDEX ba- Produktschulung**

Tipps und Tricks für das erfolgreiche Verkaufsgespräch  
Für Spezialisten und Gewerbe Kundenbetreuer im Fachhandel

#### **Persönlichkeitsbildung**

Führung durch Selbstführung  
Persönlichkeitsentwicklung für Nachwuchskräfte mit den Werkzeugen der positiven Kommunikation und Psychologie

#### **Betriebswirtschaft**

Lager- und Bestandsmanagement 4.0  
Prozesse und Organisation optimieren

#### **Betriebswirtschaft**

Betriebswirtschaftliches Praxiswissen  
für QUEREINSTEIGER

#### **Betriebswirtschaft**

Im Einkauf liegt der Gewinn  
Vom passiven Bestellen zum aktiven Verhandeln

#### **Persönlichkeitsbildung**

Arbeitsorganisation kompakt  
So organisierst du dich, deine Zeit und deinen Arbeitsplatz

#### **Liveevent**

Baustoff Speed Training 2023  
20 Industrien - 3 Tage - 100 Produkt News

#### **Verkaufstechnik**

Verkaufspower im Baumarkt  
Erfolg durch aktive Kunden- und Verkaufsorientierung

#### **Verkaufstechnik**

Verkaufspower im Baustoffhandel  
Erfolg durch die besten Techniken in den Bereichen Kundenorientierung, Zusatzverkauf und Preisverhandlung