

Baustoff-Ausbildungszentrum

Künstliche Intelligenz - Hype oder die Zukunft unserer Arbeit?

Grundlagenwissen, Tools & Apps, Einsatzbereiche und schnelle Erfolge im Alltag

Durch die Einführung von ChatGPT, Copilot & Co erfährt der Einsatz Künstlicher Intelligenz im täglichen Leben eine revolutionäre Veränderung. Das Faszinierende dabei ist, dass jeder diese Technologie unmittelbar nutzen und anwenden kann. Es war noch nie so einfach, Aufgaben durch eine KI bearbeiten und automatisieren zu lassen.

In diesem Seminar erfahren Sie, wie Sie ChatGPT für sich nutzen können. Sie lernen, wie Ihr Unternehmen von KI profitieren kann. Praxisnah wird Ihnen neben einem soliden Grundlagenwissen ein breiter Überblick über aktuelle IT-Tools und deren mögliche Einsatzgebiete im Unternehmen geboten. Dabei

werden Chancen und Risiken diskutiert - und ein besonderes Augenmerk auf relevante rechtliche Aspekte wie Urheberrecht und Datenschutz gelegt.

Der Experte, Peter Huber gibt Klarheit und Orientierung, verdeutlicht, wie Mensch und KI in der neuen Arbeitswelt aufeinander abgestimmt werden können, um Produktivität zu erhöhen, Kreativität zu entfachen und den Arbeitsdruck zu mindern.

Erfahren Sie in diesem Präsenzseminar wie KI-Tools Ihren Arbeitsalltag verbessern können, und gewinnen Sie einen aufschlussreichen Einblick in die Zukunft der Arbeit mit ChatGPT, Copilot & Co .

**NEUES ba Präsenzseminar am
10. April 2024 im Landhotel
Schicklberg in Kremsmünster**



PETER HUBER, MBA

Peter Huber begleitet als Berater, Trainer und systemischer Coach ambitionierte Vertriebsorganisationen. Seine Expertise ist vor allem der digitale Wandel im Vertrieb. In seiner Freizeit ist der leidenschaftliche „Verkäufer“ Extremsportler. Sein sportlicher Traum ist die Teilnahme am Ironman Hawaii. Der gefragte Redner ist auch Autor mehrerer Bücher.

Moderne Vertriebssteuerung im Baustoffhandel

Unternehmenserfolg mit Sales Excellence und KI

Der Vertrieb und die damit verbundene Logistik ist der Erfolgsfaktor im Baustoffhandel. Die Menge der Kunden und der in Evidenz zu haltenden Angebote machen die Steuerung des Vertriebes zu einer immer komplexer werdenden Aufgabe. In diesem Seminar lernen Sie aus über 200 Projekten zur Vertrieboptimierung, moderne Instrumente zur Vertriebssteuerung kennen und erfahren, wie Sie mit Bestandskunden wachsen können.

Die Impulse aus den Vorträgen bei den VBÖ Regionen Gesprächen werden aufgegriffen und anhand praxis-

naher Modelle wird das Arbeiten mit Vertriebssteuerungstools veranschaulicht. Die 7 Säulen des Vertriebs Erfolges und der Erfolgsfaktor „Veränderungsbeurteilung“ werden ebenso behandelt wie die neuen Möglichkeiten, die sich durch den Einsatz von KI-Tools im Vertriebscontrolling für Führungskräfte eröffnen.

Alle erforderlichen Unterlagen zur Anmeldung finden Sie unter: <https://baustoff-ausbildung.at/events/moderne-vertriebssteuerung-im-baustoffhandel/> oder Sie wenden sich direkt an das ba. |

**NEUES Ba Präsenzseminar am
14. März 2024 im Hotel Hafner,
Zur Autobahn 9, 3250 Wieselburg**



Ing. Peter Berger

Peter Berger ist Geschäftsführender Gesellschafter des Teams Vertriebserfolg. Er ist KEY-Note-Speaker, Moderator, Coach für Vertrieboptimierung und bringt Know - How aus über 200 Projekten mit.